

Représentant des ventes

Description

Qui est notre client et que propose-t-il ?

- Leader mondial pour les systèmes de hautes performances pour les fluides.
- Entreprise reconnue pour la qualité de ses produits et services .
- Équipe de travail dévouée, dynamique et accueillante.
- Climat de travail agréable et harmonieux .
- Chaque journée sera différente et intéressante.

Responsabilités

- Fournir aux clients des informations sur les produits, les services techniques
- Proposer des solutions innovantes
- Concevoir des stratégies pour s'assurer que les offres techniques et commerciales sont les plus compétitives .
- Offrir aux clients un soutien technique et la formation nécessaire, pour qu'ils puissent réduire leurs coûts et améliorer leur productivité , en assurant la sécurité et la fiabilité de leurs installations.

Qualifications

- Nous sommes donc à la recherche de représentants des ventes courtois, dynamiques, serviables et coopératifs.
- Passionné de ventes relationnelles depuis au moins 5-7 ans.
- Soucieux de satisfaire les besoins des clients.
- Très motivé et axé sur les résultats pour atteindre et surtout dépasser les objectifs de ventes du territoire désigné.
- Intéressé à développer et entretenir des relations d'affaires harmonieuses avec nos clients actuels et futurs.
- Curieux , toujours à l'affût des nouvelles opportunités d'affaires.
- Expert chevronné dans un milieu hautement technique.
- Ingénieur , universitaire ou bagage de formation technique adéquat.
- Bilinguisme parfait autant parlé qu'écrit (français/anglais) .
- Communicateur habile à rehausser l'expérience des clients.
- Autonome dans l'environnement MS Office.

Avantages sociaux

Vous recevrez une formation pour développer une vaste connaissance des produits et affiner davantage votre confiance en vos moyens et assurer ainsi votre réussite. Le plan de formation de trois à six mois (selon votre expérience), accompagné par un parrain, vous permettra donc de bien comprendre et mieux apprécier la marque et vous familiariser avec leurs différents systèmes et pratiques d'affaires.

Les conditions de travail sont des plus concurrentielles. Leur culture d'entreprise stimulante vous charmera.

Organisation d'embauche

Entourage RH

Type d'emploi

Temps plein

Durée d'emploi

Permanent

Secteur d'emploi

Vente

Lieu de travail

Ville Saint-Laurent, QC

Heures de travail

Lundi au Vendredi – télétravail

Date postée

10 mars 2022

- Travail dans le confort de votre foyer idéalement dans la grande région métropolitaine.
- Équipement de pointe et soutien informatique facilement accessible.
- Forfait mensuel cellulaire.
- Remboursement des dépenses.
- Programme d'assurances collectives complet.
- Programme d'aide eux employés et plateforme de médecine virtuelle.
- Salaire très compétitif.
- Fortes possibilités d'avancement.