https://entouragesearch.com/emploi/representant-en-developpement-des-ventes/

Spécialiste du Développement des Ventes

Organisation d'embauche
Entourage RH

Type d'emploi
Temps plein

Durée d'emploi
perman

Lieu de travail
Montreal

Salaire de base
55,000 $

Date postée
4 mars 2024

Description

Nous recherchons un(e) Spécialiste du Développement des Ventes motivé(e) pour rejoindre notre agence de recrutement de réputée. Dans ce rôle, vous jouerez un rôle clé dans la promotion de nos services de recrutement spécialisés en établissant des relations avec des entreprises à la recherche de solutions expertes en RH et en recrutement. Votre mission consistera à examiner les besoins des clients potentiels, à présenter nos services de recrutement complets et à cultiver des partenariats réussis.

Responsabilités

- Établir et maintenir des relations solides avec les clients existants et potentiels.
- Identifier et cibler les entreprises potentielles nécessitant des services de RH, Paie et Recrutement.
- Établir des contacts avec les décideurs au sein des entreprises pour comprendre leurs besoins en personnel.
- Présenter efficacement les services de recrutement de l'entreprise, en mettant en avant nos avantages concurrentiels et notre expertise dans le domaine des ressources humaines.
- Être responsable de la satisfaction clientèle concernant nos services et de la résolution de tout problème pour maintenir des taux de rétention élevés.
- Collaborer avec l'équipe de recrutement interne pour développer des propositions personnalisées répondant aux exigences spécifiques des clients.
- Présenter et négocier des propositions pour atteindre des accords mutuellement bénéfiques avec de nouveaux clients.
- Suivre de près le paysage du recrutement et de l'emploi, en réalisant des analyses concurrentielles pour affiner nos stratégies et maintenir notre avantage concurrentiel.

Qualifications

- Minimum 2 ans d'expérience dans la vente B2B dans une

entreprise de recrutement ou un poste similaire.
- Expérience démontrée dans la vente de services, de préférence dans le secteur du recrutement.
- Excellentes compétences en communication et en négociation, à l'écrit comme à l'oral.
- Bilingue Français & Anglais pour pouvoir servir nos clients dans leur langue de choix à travers le Canada.
- Capacité à comprendre les besoins spécifiques des clients et à proposer des solutions adaptées.
- Orienté résultats, avec une capacité démontrée à atteindre et dépasser les objectifs de vente.
- Connaissance approfondie du marché du recrutement et des tendances en ressources humaines.
- Démontre une capacité à collaborer, à construire et à maintenir des relations solides et respectueuses avec les clients et les membres de l'équipe interne.
- Possède de fortes capacités de persuasion.
- Esprit de vente intuitif et forte éthique de travail.
- Compétent dans l'utilisation de Microsoft Office.

Avantages sociaux

Ce que vous gagnerez :

- **Impact :** Votre travail influencera directement la croissance de notre entreprise et le succès de nos clients, faisant une différence tangible dans le paysage RH et recrutement.
- **Opportunités de Croissance :** Nous investissons profondément dans votre développement professionnel, offrant des voies claires pour l'avancement et l'amélioration des compétences.
- **Options de Travail Flexibles :** Adoptez l'équilibre de la collaboration en bureau et la commodité du travail à distance avec notre modèle de travail hybride pour ce poste.
- Salaire compétitif avec des commissions attractives.
- Formation continue et opportunités d'avancement professionnel.
- Environnement de travail dynamique et collaboratif.
- Santé & Dentaire
- Parking sur place