

<https://entouragesearch.com/emploi/vendeur-de-logiciels/>

## Vendeur de logiciels

### Description

Notre client, une firme spécialisée dans le Cloud-Based SaaS, est à la recherche d'une personne pouvant assurer la vente d'un CRM (logiciel de gestion de la relation client.)

Suivant les stratégies commerciales du directeur des ventes, Le responsable des ventes assure le développement d'affaire de A à Z.

### Responsabilités

#### *Il devra notamment :*

- Faire la prospection de nouveaux clients
- Éduquer le client sur les solutions / programmes offert
- Cerner les besoins particuliers des clients et proposer des solutions sur mesure tout en offrant un service à la clientèle hors pair.
- Faire de constant suivi
- Être un ambassadeur et soutenir la vente des produits
- Participer à des réunions avec son gestionnaire dans le but d'élaborer des stratégies innovantes et de faire le suivi des objectifs et résultats

### Qualifications

#### *Expérience souhaitée :*

- Expérience en vente B2B (4ans)
- Expérience en prospection
- Expérience dans la vente de logiciel
- Maîtrise de la suite office
- Connaissance du langage informatique

### Avantages sociaux

#### *Vous bénéficierez de:*

- Un salaire de base compétitif et des commissions non plafonnées; – salaire de base de 55k à 65k
- Des actions de la compagnie
- Possibilités de développement professionnel à l'échelle locale, régionale et nationale
- Avantages sociaux

### Organisation d'embauche

Entourage RH

### Type d'emploi

Temps plein

### Durée d'emploi

Permanent

### Secteur d'emploi

Vente

### Date postée

4 août 2022