

<https://entouragesearch.com/emploi/vendeur-de-logiciels/>

Vendeur de logiciels

Description

Notre client, une firme spécialisée dans le Cloud-Based SaaS, est à la recherche d'une personne pouvant assurer la vente d'un CRM (logiciel de gestion de la relation client.)

Suivant les stratégies commerciales du directeur des ventes, Le responsable des ventes assure le développement d'affaire de A à Z.

Responsabilités

Il devra notamment :

- Faire la prospection de nouveaux clients
- Éduquer le client sur les solutions / programmes offert
- Cerner les besoins particuliers des clients et proposer des solutions sur mesure tout en offrant un service à la clientèle hors pair.
- Faire de constant suivi
- Être un ambassadeur et soutenir la vente des produits
- Participer à des réunions avec son gestionnaire dans le but d'élaborer des stratégies innovantes et de faire le suivi des objectifs et résultats

Qualifications

Expérience souhaitée :

- Expérience en vente B2B (4ans)
- Expérience en prospection
- Expérience dans la vente de logiciel
- Maîtrise de la suite office
- Connaissance du langage informatique

Avantages sociaux

Vous bénéficierez de:

- Un salaire de base compétitif et des commissions non plafonnées; – salaire de base de 55k à 65k
- Des actions de la compagnie
- Possibilités de développement professionnel à l'échelle locale, régionale et nationale
- Avantages sociaux

Organisation d'embauche

Entourage RH

Type d'emploi

Temps plein

Durée d'emploi

Permanent

Secteur d'emploi

Vente

Date postée

4 août 2022